

COMUNICADO DE PRENSA

FELLER RATE RATIFICA EN “A” LA CALIFICACIÓN DE LA SOLVENCIA Y EN “A-“ LA DE LOS BONOS DE DEUDA SUBORDINADA DE BANCO POPULAR, CONSIDERANDO LOS ESTADOS FINANCIEROS AUDITADOS A DICIEMBRE DE 2007 Y LOS INTERINOS DE MARZO DE 2008.

Contactos

Roxana Silva C/ roxana.silva@feller-rate.cl / (562) 757-0440
Claudia Labbé M./ claudia.labbe@feller-rate.cl / (562) 757-0444

Santo Domingo, República Dominicana – 16 de octubre de 2008. Feller Rate ratificó en “A” la clasificación de la solvencia y de los depósitos a plazo a más de un año de Banco Popular Dominicano, C. por A., Banco Múltiple; en “A-“ su primera emisión de bonos de deuda subordinada; y en “Categoría 1” sus depósitos a plazo hasta un año. Al mismo tiempo, confirmó sus perspectivas “Estables”.

Las calificaciones asignadas a las obligaciones de Banco Popular se fundamentan en su fuerte reconocimiento de marca, liderazgo de mercado en activos y pasivos, buen perfil financiero con retornos adecuados y apropiadas características de su administración crediticia. Éstas se benefician de buenos procesos, sistemas y exigencias de garantías, resultando en riesgos bajos y acotados.

Su participación de mercado en colocaciones totales, considerando los bancos múltiples dominicanos, se ha mantenido en torno al 31% promedio en los últimos cuatro años. Así, se ubicaba en el segundo lugar de la industria, sólo superado por el Banco de Reservas (entidad que pertenece al estado dominicano), que contaba con una cuota de mercado de un 34,5% al finalizar el primer trimestre de 2008. En cuanto a las captaciones, a esa fecha, la entidad se ubicaba en el primer lugar en depósitos a la vista y de ahorro (34,2% y 40,9%) y en el tercer lugar en depósitos a plazo (19%).

Factor relevante en sus calificaciones es su alta capacidad de generación. A marzo de 2008, sus ingresos operacionales brutos sobre activos alcanzaron a 34,1%, superando al promedio de la industria de bancos múltiples dominicanos (25,8%). En contrapartida, las calificaciones también reflejan su baja eficiencia operacional, medida como gastos generales y administrativos sobre activos totales, situándose en un nivel más alto que el promedio de los bancos múltiples (7,4% versus 6,1% a marzo de 2008) y que sus bancos pares.

La entidad se caracteriza por tener retornos altos, que muestran una tendencia creciente a partir de 2004. A marzo de 2008 la rentabilidad sobre activos y sobre patrimonio era de 3,3% y 36,2%, respectivamente (el promedio de la industria se ubicaba en niveles de 2,6% y 27,7%). Sus buenos resultados, junto con una adecuada política de capitalización, han permitido mantener favorables indicadores de solvencia.

Por su parte, sus requerimientos de provisiones son bajos y menores a los del promedio de la industria (4,4% versus 5,3% en la medición de provisiones sobre el total de la cartera de créditos) y a los de bancos pares. A esto contribuye una estricta política de exigencia de garantías.

Banco Popular es un banco focalizado en el segmento socioeconómico medio, que ofrece a sus clientes una gran variedad de productos, tales como créditos de consumo, comerciales e hipotecarios, tarjetas de crédito, cuentas de ahorro, depósitos a plazo y cuentas corrientes.

La entidad ha enfrentado con éxito distintas crisis económicas y bancarias ocurridas en República Dominicana. En la más reciente (2003), severos problemas de liquidez conllevaron la quiebra de tres entidades bancarias. A lo largo de su historia, Banco Popular se ha favorecido del prestigio y confianza con que cuenta entre depositantes e inversionistas locales. Fue así que, en la señalada crisis de 2003, la entidad fue refugio para una cantidad relevante de depositantes de ahorros.

Perspectivas

Las perspectivas se calificaron en “Estables” en atención a su buen perfil financiero, con altos niveles de generación operacional, adecuada administración crediticia y su privilegiado posicionamiento de mercado.

La mejora en sus niveles de eficiencia operacional aparece como un desafío relevante. El nuevo proyecto de negocios en que está inmersa la organización podría redundar en una reducción de costos por mayor automatización y avances de productividad y, por tanto, en una mejora en dicho indicador. Ello le otorgaría holgura para enfrentar disminuciones en los márgenes o mayores requerimientos de provisiones.

Las calificaciones de riesgo de Feller Rate no constituyen, en ningún caso, una recomendación para comprar, vender o mantener un determinado instrumento. El análisis no es el resultado de una auditoría practicada al emisor, sino que se basa en información que éste ha hecho pública o ha remitido a la Superintendencia de Bancos y en aquella que ha sido aportada voluntariamente por el emisor, no siendo responsabilidad de la firma calificadoras la verificación de la autenticidad de la misma.
